



connect  
americas

# Transporte y Logística Internacional

Syllabus



**connect  
americas**

## Índice

<b>Descripción general .....</b>	<b>2</b>
<b>Objetivos del curso .....</b>	<b>3</b>
<b>Estructura .....</b>	<b>4</b>
<b>Contenidos del curso (unidades).....</b>	<b>5</b>
<b>Metodología y plan de trabajo.....</b>	<b>10</b>



*Las marcas, nombres y logos FINPYME y CII son propiedad intelectual de la CII.*

*©2017 Corporación Interamericana de Inversiones, todos los derechos reservados, solamente puede ser utilizado con autorización.*

## Descripción general

El Curso de Transporte y Logística Internacional, es una guía para aquellos emprendedores y/o Pequeñas y Medianas Empresas (PyMEs) que deseen incursionar en el Comercio Internacional, y cuenten con poca o ninguna experiencia relacionada. Es en si una ayuda para productores, potenciales exportadores o importadores que busquen comercializar sus productos en el exterior, ya que introduce conceptos básicos que le serán útiles en sus gestiones.

El curso consta de varias unidades, donde el cursante obtendrá conocimientos relacionados a las siguientes áreas:

- El proceso de exportación y donde puede encontrar información relevante como clientes potenciales y posibles barreras al comercio
- Contratación e Incoterms
- Elementos que conforman el precio de exportación
- Documentos, Certificados y Requerimientos Generales en el Comercio Internacional
- Modos de Transporte y su elección
- Gestión del Transporte y sus Alternativas incluyendo los Agentes de Carga y Consolidación
- Alternativas e información sobre la Gestión Aduanal
- Información importante sobre el Contenedor Multimodal, y la protección física de la mercancía
- Seguros y protección jurídica de su mercancía
- Modos de Pago y Cobro
- El proceso paso a paso del embarque marítimo

Durante el curso también se ofrecen sugerencias y recomendaciones sobre los diferentes temas expuestos, y a la vez se ofrece una amplia gama de ejemplos para ilustrar mejor los conceptos.

Habrán ciertos temas de regulaciones y requerimientos locales específicos que no entran dentro del marco del curso por el nivel de detalle que sería requerido para cubrir cada país, y por la naturaleza cambiante de los mismos.

Al finalizar el curso, esperamos que el alumno tenga las bases necesarias para iniciar sus esfuerzos de Comercio Exterior, y sepa consultar las fuentes de información adecuadas para llevar a cabo sus operaciones.

## Objetivos del curso

Queremos que al finalizar este curso hayas aprendido a:

- Comprender en qué consiste el proceso de exportación y dónde encontrar las principales fuentes de información
- Conocer una de las principales soluciones aceptadas en el mundo del comercio exterior para fijar las obligaciones del exportador y del importador mediante un sistema de cláusulas fijas: Los Incoterms
- Aprender sobre los diferentes elementos que conforman el precio de exportación
- Entender cuáles son los requisitos imprescindibles del contrato de compra-venta internacional
- Analizar toda la documentación relacionada con el proceso de exportación e importación
- Identificaremos qué características clave tiene el transporte internacional
- Conocer opciones para la gestión de la carga o contratación de transporte y toda la gestión aduanal
- Identificar qué tipo de protección física y jurídica es la más adecuada para el transporte de la mercancía



*Las marcas, nombres y logos FINPYME y CII son propiedad intelectual de la CII.*

*©2017 Corporación Interamericana de Inversiones, todos los derechos reservados, solamente puede ser utilizado con autorización.*

- Valorar qué tipo de medio de cobro y de pago es el idóneo para cada circunstancia
- Revisar todos los pasos del proceso de envío o embarque y los costos involucrados

## Estructura

El curso está organizado en nueve unidades formativas. Cada una de ellas contiene una introducción y varios tipos de actividades. Las actividades incluyen distintos tipos de recursos multimedia, vídeos centrados en las explicaciones del profesor, textos y gráficos que apoyan la exposición, documentos descargables con los contenidos del curso y actividades de refuerzo.

Al principio del curso se propone un test de autoevaluación inicial que no es obligatorio pero que te permitirá conocer el grado de conocimiento sobre la materia que tienes inicialmente. Al finalizar cada unidad formativa, tendrás que superar un test de evaluación para que compruebes tus progresos (nota mínima 80 %).

El último test de unidad será el examen final del curso y constará de preguntas relacionadas con los contenidos trabajados en todo el curso. Para superar este último test, tendrás que obtener una nota mínima del 70 %.

En cada unidad se propone una actividad de refuerzo. Estas actividades no son obligatorias para superar el curso, pero te ayudarán a comprobar los progresos de tu aprendizaje.

## Contenidos del curso (unidades)

<p><b>UD1 - Herramientas de búsqueda de información para exportar</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Antes de empezar</li> <li>• ¿Qué es exportar? ¿Por qué necesito exportar?</li> <li>• ¿Quién me puede ayudar?</li> <li>• ¿Cuáles son los pasos a seguir?</li> <li>• ¿Qué capacidades requiere el personal a cargo?</li> <li>• Fuentes de informacion</li> <li>• Un alto en el camino</li> <li>• ¿Qué informacion necesito? I: Pais y mercado</li> <li>• ¿Qué informacion necesito? II: Barreras y clientes</li> <li>• ¿Y si ya tengo un cliente internacional?</li> <li>• Resumen</li> <li>• Test</li> </ul>
<p><b>UD2 - INCOTERMS, precio y contratación</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• ¿Qué son los Incoterms?</li> <li>• Obligaciones del vendedor y del comprador en los INCOTERMS</li> <li>• Clasificación de los INCOTERMS</li> <li>• Determinación del precio</li> <li>• Un alto en el camino</li> <li>• Contratación internacional</li> <li>• Principales obligaciones para el vendedor</li> <li>• Principales obligaciones para el comprador</li> <li>• Recomendaciones prácticas sobre el contenido del contrato</li> <li>• Resumen</li> </ul>

	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Test</li> </ul>
<p><b>UD3 - Documentación y requerimientos</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• El contrato de transporte</li> <li>• Conocimiento de embarque marítimo (B/L)</li> <li>• Carta de porte por carretera CMR (o similar)</li> <li>• Carta de porte por ferrocarril CIM (o similar)</li> <li>• Conocimiento aéreo (AWB)</li> <li>• Conocimiento de embarque multimodal FIATA (FBL)</li> <li>• Certificados</li> <li>• Un alto en el camino</li> <li>• Documentos utilizados en el comercio internacional</li> <li>• Documento de oferta</li> <li>• Requerimientos/Regulaciones en el Comercio Internacional. Equema operativo</li> <li>• Resumen</li> <li>• Test</li> </ul>
<p><b>UD4 - Transporte internacional</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Clasificación del transporte</li> <li>• Las profesiones del transporte</li> <li>• Aspectos técnicos de los medios de transporte</li> <li>• Un alto en el camino</li> <li>• Modos de transporte internacional. Criterios para su selección</li> <li>• Ventajas y desventajas del transporte terrestre por carretera</li> <li>• Ventajas y desventajas del transporte terrestre por ferrocarril</li> <li>• Ventaja y desventajas del transporte marítimo</li> </ul>

	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Ventajas y desventajas del transporte aéreo</li> <li>• Resumen</li> <li>• Test</li> </ul>
<p><b>UD5 - Gestión de la carga y explotación comercial</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Gestión de la Carga en los diferentes medios de transporte</li> <li>• Gestión de carga en el transporte marítimo</li> <li>• Gestión de carga en el transporte por carretera</li> <li>• Gestión de carga en el transporte ferroviario</li> <li>• Gestión de carga en el transporte aéreo</li> <li>• Un alto en el camino</li> <li>• El agente de carga</li> <li>• ¿Contratar un Agente de Carga o embarcar directamente con el Transportista?</li> <li>• Régimen de Consolidación</li> <li>• Ventajas y desventajas de la consolidación de Carga</li> <li>• Resumen</li> <li>• Test</li> </ul>
<p><b>UD6 - La aduana en el transporte y la gestión aduanal</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Destinos aduaneros</li> <li>• Valoración de las mercancías</li> <li>• Regímenes aduaneros</li> <li>• El tránsito aduanero</li> <li>• Agente aduanal</li> <li>• Un alto en el camino</li> <li>• La deuda aduanera</li> <li>• Opciones para la gestión aduanal</li> <li>• Esquema operativo en Aduanas</li> <li>• Resumen</li> </ul>

	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Test</li> </ul>
<p><b>UD7 - Protección física y jurídica de la mercancía</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Protección física: envase y embalaje</li> <li>• Paletas</li> <li>• Contenedores</li> <li>• Elegir el tamaño y tipo de contenedor para su embarque marítimo</li> <li>• Manipulación de mercancías</li> <li>• Estiba y almacenamiento</li> <li>• Un alto en el camino</li> <li>• Protección jurídico-económica de la mercancía</li> <li>• Teoría del Seguro</li> <li>• El seguro de transporte. Cálculo de prima</li> <li>• Seguros por tipo de transporte</li> <li>• Gestión y contratación del seguro</li> <li>• Resumen</li> <li>• Test</li> </ul>
<p><b>UD8 - Medios de cobro y pago con el exterior</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Criterios para elegir un medio de pago</li> <li>• Cheque bancario internacional</li> <li>• Orden de pago simple o Transferencia</li> <li>• Remesa simple</li> <li>• Un alto en el camino</li> <li>• Orden de pago documentaria</li> <li>• Remesa documentaria</li> <li>• Crédito documentario o Carta de Crédito (L/C, Letter of Credit)</li> <li>• Otros Medios de Pagos</li> </ul>

	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Resumen</li> <li>• Test</li> </ul>
<p><b>UD9 - El Proceso del envío o embarque y Costos Involucrados</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Pasos Pre - Envío</li> <li>• El Proceso del embarque (“Shipping”)</li> <li>• Bloque 1 - Contenedor/Transportista/Cotización/Itinerario</li> <li>• Bloque 2 – Reserva/Confirmación/Retiro Contenedores/Documentos</li> <li>• Un alto en el camino</li> <li>• Bloque 3 - Instrucciones de Embarque/VGM/Contenedor en Puerto/Conocimiento de Embarque (BL)</li> <li>• Bloque 4 - Factura Prepagados/Emisión BL/Envío Documentos</li> <li>• Bloque 5 – Tracking/Aviso Llegada/Descarga Contenedor/Factura Collect/Liberación/D&amp;D</li> <li>• Costos asociados a un embarque</li> <li>• Resumen</li> <li>• Test final</li> </ul>

## Metodología y plan de trabajo

Las nueve unidades pueden resolverse en un tiempo aproximado de 9 semanas. Te recomendamos estudiar una unidad por semana. Se estima que cada unidad requiere una dedicación aproximada de 4 horas semanales, dependiendo del grado de experiencia y participación del alumno.

Nada más iniciarse el curso encontrarás un examen para evaluar los conocimientos previos que tienes sobre este tema. Si la nota es baja no hay problema. Seguro que al finalizar, cuando vuelvas a realizar el examen, tus conocimientos habrán aumentado.

Puedes ajustar el estudio del contenido a tu propia disponibilidad. Una ventaja de este curso es que podrás acceder a los contenidos del curso siempre que quieras.

No obstante, aunque puedes organizar el tiempo de estudio según tu criterio, te recomendamos mantener un ritmo estable de trabajo.

Es muy importante que aproveches las diferentes actividades que proponemos. De forma progresiva irás descubriendo los contenidos e podrás ir aplicándolos en función de tus propios intereses. La intención es que orientes el estudio considerando el caso particular de tu negocio.



*Las marcas, nombres y logos FINPYME y CII son propiedad intelectual de la CII.*

*©2017 Corporación Interamericana de Inversiones, todos los derechos reservados, solamente puede ser utilizado con autorización.*